



## INSCHRIJFFORMULIER

Niet- LNV leden

**JIJ ALS ONDERNEMER**

### OCHTEND

Training:	<i>Communiceren met de Makelaar</i> , speciaal ontwikkeld voor vastgoedstylisten.
Prijs:	€ 97 ex btw, incl. koffie, thee en versnapering. Incl. <i>hand out</i> . <b>Excl. lunch (lunch is voor eigen rekening) *</b>
Docent:	Han Tuttel (oprichter-eigenaar Descherpepen.nl)
Datum 2020:	zaterdag 21 november 2020
Tijd:	10.00 – 13.00 uur
Locatie:	Hotel De Witte Bergen, Eemnes
Incl. Hand out, koffie, thee en versnapering.	
Aantal cursisten:	<b>minimaal 4 - maximaal 8</b>

\* Bij deelname aan het ochtend- én middagprogramma is de lunch inclusief.

### Programma:

- **Informatie onthouden**  
Het verschil tussen storytelling en informatie op analytische manier aanbieden.  
Het verschil tussen verbaal en tekstueel (bellen/e-mail).
- **Verplaatsen in de persoon**  
Wat vindt die persoon prettig qua communicatie?  
Het imago van makelaars en stylisten en wat dat betekent voor de communicatie.  
Verschillende persoonstypen en hoe je daar je voordeel mee behaalt.
- **Uitleg *Feature dump* versus *3-traps-raket***  
Argumenten waarom makelaars 'nee' zeggen (de muur).  
Hoe breek je de muur af?
- **Onderbouwen en bewijzen**  
Cijfers & grafieken en het waarom daarvan.
- **Leveren wat je klant (de makelaar) wil**
- **Samenvatting en terugkijken op de verwachtingen**

Bij nagenoeg alle onderdelen van de training is een **actieve opdracht** voor de cursisten.



## MIDDAG

Training: *Communiceren met de huiseigenaar; Marketing van je bedrijf; Vragen(v)uurtje*

Prijs: € 97 ex btw, incl. koffie, thee en versnapering.  
**Excl. lunch (lunch is voor eigen rekening) \***

Docent:

Ingrid van der Aa (oprichter-eigenaar Styling Concepts Group – LNV, trainer / business coach)

Datum 2020: zaterdag 21 november 2020

Tijd: 14.00 – 16.30 uur

Locatie: Hotel De Witte Bergen, Eemnes

Incl. koffie, thee en versnapering.

Aantal cursisten: **minimaal 4 - maximaal 8**

\* Bij deelname aan het ochtend- én middagprogramma is de lunch inclusief.

### Programma:

Tijdens de lessen 'Gesprekstechnieken en telefoontraining' leer je hoe je gesprekken met de consument en de verkopend huiseigenaar voert en leer je over het effect van een *First Impression* op het verkoopproces en over het effect voor JOU als Ondernemer.

#### Lesonderwerpen middag:

- Je krijgt een telefoontje van een potentiële klant. Waar moet je aan denken? Wat zijn de valkuilen? Hoe sluit je een dergelijk gesprek af?
- Je instelling als ondernemer.
- *Je Elevator Pitch.*
- Hoe kom je zelfverzekerd over?
- Prijzen voor je diensten: dit kost het en dit is het waard (ben jij waard!)
- Wat zijn de kenmerken / eigenschappen van een succesvol ondernemer?
- Hoe word je / blijf je succesvol als vastgoedstylist?
- Vragen(v)uurtje en sparren over je bedrijf: je uitdagingen, valkuilen en successen.

Ondergetekende schrijft in voor:



## LES DAG JIJ ALS ONDERNEMER

### TRAINING COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR EN HUISEIGENAAR MARKETING VAN JE BEDRIJF Niet-LNV-leden

Datum 2020:       21 november

ochtend               middag               gehele dag \*

\* aankruisen hetgeen van toepassing is

\* Cursusprijs ochtend plus middag (gehele dag): € 187 ex btw, inclusief koffie, thee, versnaperingen en lunch.

NAAM:.....

ADRES:.....

TEL:.....E-MAIL.....

MAAND TRAINING: .....2020

Datum:.....Plaats:.....

HANDTEKENING .....

Aanmeldformulier scannen / fotograferen en mailen naar:

[info@stylingconceptsgroup.nl](mailto:info@stylingconceptsgroup.nl)

#### Voorwaarden:

Aanmeldingen worden behandeld op volgorde binnenkomst inschrijfformulieren. VOL = VOL.

Na ontvangst van het compleet ingevulde aanmeldformulier ontvangt deelnemer de factuur.

Totaalbedrag incl btw **ochtend: € 117,37**. Totaalbedrag incl. btw **middag: € 117,37**. Totaalbedrag incl. btw **gehele dag: € 226,27**. Het totaalbedrag dient bij vooruitbetaling te worden voldaan, uiterlijk 14 dagen voor aanvang van de training.

**Rekeningnummer: IBAN: NL13INGB0004760352, BIC:INGBNL2A t.n.v. Styling Concepts Group.**

In geval van ziekte van de trainer(s) wordt in overleg een nieuwe trainingsdatum vastgesteld. In geval van ziekte van cursist heeft deze het recht een vervanger te sturen.

Bij annulering binnen 14 dagen voor aanvang van de cursusdag, of bij *no show*, is cursist het desbetreffende cursusbedrag verschuldigd.

Indien er onvoldoende aanmeldingen zijn, behoudt SC Group zich het recht voor de lessen *JIJ ALS ONDERNEMER* te annuleren of te verplaatsen naar een nader te bepalen tijdstip. Deelnemer wordt hier tijdig van op de hoogte gesteld.

Restitutie cursusgeld in overleg.