



## INSCHRIJFFORMULIER

LNV leden

**JIJ ALS ONDERNEMER**

### OCHTEND

Training:	<i>Communiceren met de Makelaar</i> , speciaal ontwikkeld voor vastgoedstylisten.
Prijs:	€ 67 ex btw, incl. koffie, thee en versnapering. Incl. <i>hand out</i> . <b>Excl. lunch (lunch is voor eigen rekening) *</b>
Docent:	Han Tuttel (oprichter-eigenaar Descherpepen.nl)
Datum 2020:	zaterdag 21 november 2020
Tijd:	10.00 – 13.00 uur
Locatie:	Hotel De Witte Bergen, Eemnes
Incl. Hand out, koffie, thee en versnapering.	
Aantal cursisten:	<b>minimaal 4 - maximaal 8</b>

\* Bij deelname aan het ochtend- én middagprogramma is de lunch inclusief.

### Programma:

- **Informatie onthouden**  
Het verschil tussen storytelling en informatie op analytische manier aanbieden.  
Het verschil tussen verbaal en tekstueel (bellen/e-mail).
- **Verplaatsen in de persoon**  
Wat vindt die persoon prettig qua communicatie?  
Het imago van makelaars en stylisten en wat dat betekent voor de communicatie.  
Verschillende persoonstypen en hoe je daar je voordeel mee behaalt.
- **Uitleg *Feature dump* versus *3-traps-raket***  
Argumenten waarom makelaars 'nee' zeggen (de muur).  
Hoe breek je de muur af?
- **Onderbouwen en bewijzen**  
Cijfers & grafieken en het waarom daarvan.
- **Leveren wat je klant (de makelaar) wil**
- **Samenvatting en terugkijken op de verwachtingen**

Bij nagenoeg alle onderdelen van de training is een **actieve opdracht** voor de cursisten.



## MIDDAG

Training: *Communiceren met de huiseigenaar; Marketing van je bedrijf; Vragen(v)uurtje*

Prijs: € 47 ex btw, incl. koffie, thee en versnapering.  
**Excl. lunch (lunch is voor eigen rekening) \***

Docent:  
Ingrid van der Aa (oprichter-eigenaar Styling Concepts Group – LNV, trainer / business coach)

Datum 2020: zaterdag 21 november 2020

Tijd: 14.00 – 16.30 uur

Locatie: Hotel De Witte Bergen, Eemnes

Incl. koffie, thee en versnapering.

Aantal cursisten: **minimaal 4 - maximaal 8**

\* Bij deelname aan het ochtend- én middagprogramma is de lunch inclusief.

### Programma:

Tijdens de lessen 'Gesprekstechnieken en telefoontraining' leer je hoe je gesprekken met de consument en de verkopend huiseigenaar voert en leer je over het effect van een *First Impression* op het verkoopproces en over het effect voor JOU als Ondernemer.

#### Lesonderwerpen middag:

- Je krijgt een telefoontje van een potentiële klant. Waar moet je aan denken? Wat zijn de valkuilen? Hoe sluit je een dergelijk gesprek af?
- Je instelling als ondernemer.
- Je *Elevator Pitch*.
- Hoe kom je zelfverzekerd over?
- Prijzen voor je diensten: dit kost het en dit is het waard (ben jij waard!)
- Wat zijn de kenmerken / eigenschappen van een succesvol ondernemer?
- Hoe word je / blijf je succesvol als vastgoedstylist?
- Vragen(v)uurtje en sparren over je bedrijf: je uitdagingen, valkuilen en successen.



Ondergetekende schrijft in voor:

**LESDAG JIJ ALS ONDERNEMER**

TRAINING COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR EN HUISEIGENAAR  
MARKETING VAN JE BEDRIJF

**LNV leden**

Datum 2020:  21 november

ochtend

middag

gehele dag \*

\* aankruisen hetgeen van toepassing is

NAAM:.....

ADRES:.....

TEL:.....E-MAIL.....

MAAND TRAINING: .....2020

Datum:.....Plaats:.....

HANDTEKENING .....

Aanmeldformulier scannen / fotograferen en mailen naar:

[info@stylingconceptsgroup.nl](mailto:info@stylingconceptsgroup.nl)

**Voorwaarden:**

Aanmeldingen worden behandeld op volgorde binnenkomst inschrijfformulieren. VOL = VOL.

Na ontvangst van het compleet ingevulde aanmeldformulier ontvangt deelnemer de factuur.

Totaalbedrag incl btw **ochtend: € 81,07**. Totaalbedrag incl. btw **middag: € 56,87**. Totaalbedrag incl. btw **gehele dag:**

**€ 133,10**. Het totaalbedrag dient bij vooruitbetaling te worden voldaan, uiterlijk 14 dagen voor aanvang van de training.

**Rekeningnummer: IBAN: NL13INGB0004760352, BIC:INGBNL2A t.n.v. Styling Concepts Group.**

In geval van ziekte van de trainer(s) wordt in overleg een nieuwe trainingsdatum vastgesteld. In geval van ziekte van cursist heeft deze het recht een vervanger te sturen.

Bij annulering of *no show* is cursist het desbetreffende cursusbedrag verschuldigd.

Indien er onvoldoende aanmeldingen zijn, behoudt SC Group zich het recht voor de lessen *JIJ ALS ONDERNEMER* te annuleren of te verplaatsen naar een nader te bepalen tijdstip. Deelnemer wordt hier tijdig van op de hoogte gesteld.

Restitutie cursusgeld in overleg.