



INSCHRIJFFORMULIER
cursisten MASTER Training LNV Vastgoedstylist

COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR

| | |
|-------------------|--|
| Training: | <i>Communiceren met de Makelaar</i> , speciaal ontwikkeld voor vastgoedstylisten. Incl. <i>hand out</i> , koffie, thee en versnapering. |
| Docent: | Han Tuttel (Wie-Is-De-Beste-Makelaar / descherpepen.nl) |
| Data 2018: | zaterdag 17 november |
| Tijd: | 9.30 – 13.00 uur |
| Locatie: | Hotel De Witte Bergen, Eemnes |
| Aantal cursisten: | minimaal 6 - maximaal 15 |

Programma:

- **Informatie onthouden**
Het verschil tussen storytelling en informatie op analytische manier aanbieden.
Het verschil tussen verbaal en tekstueel (bellen/e-mail).
- **Verplaatsen in de persoon**
Wat vindt die persoon prettig qua communicatie?
Het imago van makelaars en stylisten en wat dat betekent voor de communicatie.
Verschillende persoonstypen en hoe je daar je voordeel mee behaalt.
- **Uitleg Feature dump versus 3-traps-raket**
Argumenten waarom makelaars 'nee' zeggen (de muur).
Hoe breek je de muur af?
- **Onderbouwen en bewijzen**
Cijfers & grafieken en het waarom daarvan.
- **Leveren wat je klant (de makelaar) wil**
- **Samenvatting en terugkijken op de verwachtingen**

Bij nagenoeg alle onderdelen van de training is een actieve opdracht voor de cursisten.



Ondergetekende schrijft in voor:

TRAINING COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR VOOR cursisten MASTER Training LNV VERKOOPSTYLIST

DATA juni – dec 2018: 30 juni 2018 17 november 2018 *

* datum van je keuze aankruisen

NAAM:.....

ADRES:.....

TEL:.....E-MAIL.....

Datum:.....Plaats:.....

HANDTEKENING

Aanmeldformulier retour: **uiterlijk twee weken voor aanvang van de training.**

Aanmeldformulier scannen / fotograferen en mailen naar:

info@stylingconceptsgroup.nl

Voorwaarden:

Voor cursisten van de trainingen LNV Vastgoedstylist zijn er aan de Training Verkoopstechnieken geen kosten verbonden. Aanmeldingen worden behandeld op volgorde binnenkomst inschrijfformulieren. Bij volinschrijving wordt cursist de mogelijkheid geboden deel te nemen aan de eerstvolgende Training Verkoopstechnieken op een nader te bepalen tijdstip. Na ontvangst van het compleet ingevulde aanmeldformulier is de plaats definitief gereserveerd. In geval van ziekte van de trainer wordt in overleg een nieuwe trainingsdatum vastgesteld. Kosteloos annuleren voor deelnemer is mogelijk tot uiterlijk 14 dagen voor aanvang van de training. Bij annulering binnen 14 dagen voor aanvang van de cursus of *no show* is cursist een bedrag van € 67,00 ex. BTW verschuldigd. Indien er onvoldoende aanmeldingen zijn, behoudt SC Group zich het recht voor de Training Verkoopstechnieken te annuleren of te verplaatsen naar een nader te bepalen tijdstip. Deelnemer wordt hier tijdig van op de hoogte gesteld.