

**INSCHRIJFFORMULIER**

NIET LNV leden

**COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR**

- Training:** *Communiceren met de Makelaar*, speciaal ontwikkeld voor vastgoedstylisten.  
Incl. *hand out*, koffie, thee en versnapering.
- Docent:** Han Tuttel (Wie-Is-De-Beste-Makelaar / descherpepen.nl)
- Data 2019 en tijd:** zaterdag 16 maart, 13.30 – 17.00 uur  
zaterdag 11 mei, 9.30 – 13.00 uur  
zaterdag 12 oktober, 13.30 – 17.00 uur
- Locatie:** Hotel De Witte Bergen, Eemnes
- Cursusprijs 2019:** € 97,00 excl. BTW, Incl. Hand out, koffie, thee en versnapering.
- Aantal cursisten:** **minimaal 6 - maximaal 15**

**Programma:**

- **Informatie onthouden**  
Het verschil tussen storytelling en informatie op analytische manier aanbieden.  
Het verschil tussen verbaal en tekstueel (bellen/e-mail).
- **Verplaatsen in de persoon**  
Wat vindt die persoon prettig qua communicatie?  
Het imago van makelaars en stylisten en wat dat betekent voor de communicatie.  
Verschillende persoonstypen en hoe je daar je voordeel mee behaalt.
- **Uitleg *Feature dump* versus *3-traps-raket***  
Argumenten waarom makelaars 'nee' zeggen (de muur).  
Hoe breek je de muur af?
- **Onderbouwen en bewijzen**  
Cijfers & grafieken en het waarom daarvan.
- **Leveren wat je klant (de makelaar) wil**
- **Samenvatting en terugkijken op de verwachtingen**

Bij nagenoeg alle onderdelen van de training is een **actieve opdracht** voor de cursisten.



Ondergetekende schrijft in voor:

## TRAINING COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR NIET LNV leden

DATA 2019:     16 maart 2019     11 mei 2019     12 oktober 2019    \*

\* datum van je keuze aankruisen

NAAM:.....

ADRES:.....

TEL:.....E-MAIL.....

Datum:.....Plaats:.....

HANDTEKENING .....

Aanmeldformulier retour: **uiterlijk twee weken voor aanvang van de training.**

Aanmeldformulier scannen / fotograferen en mailen naar:

[info@stylingconceptsgroup.nl](mailto:info@stylingconceptsgroup.nl)

### Voorwaarden:

Aanmeldingen worden behandeld op volgorde binnenkomst inschrijfformulieren. Bij volinschrijving wordt cursist de mogelijkheid geboden deel te nemen aan de eerstvolgende Training Verkooptechnieken op een nader te bepalen tijdstip. Na ontvangst van het compleet ingevulde aanmeldformulier ontvangt deelnemer de factuur. Het totaalbedrag van **€ 117,37 inclusief BTW** dient bij vooruitbetaling te worden voldaan, uiterlijk 14 dagen voor aanvang van de training.

**Rekeningnummer: IBAN: NL13INGB0004760352, BIC: INGBNL2A t.n.v. Styling Concepts Group.**

In geval van ziekte van de trainer wordt in overleg een nieuwe trainingsdatum vastgesteld. In geval van ziekte van cursist heeft deze het recht een vervanger te sturen of deel te nemen aan de eerstvolgende Training Verkooptechnieken. Kosteloos annuleren is mogelijk tot uiterlijk 14 dagen voor aanvang van de training. Bij annulering binnen 14 dagen voor aanvang van de cursus kan geen restitutie van het trainingsbedrag plaatsvinden. Indien er onvoldoende aanmeldingen zijn, behoudt SC Group zich het recht voor de Training Verkooptechnieken te annuleren of te verplaatsen naar een nader te bepalen tijdstip. Deelnemer wordt hier tijdig van op de hoogte gesteld.