

INSCHRIJFFORMULIER

cursisten MASTER Training LNV Vastgoedstylist

COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR

Training:	<i>Communiceren met de Makelaar</i> , speciaal ontwikkeld voor vastgoedstylisten. Incl. <i>hand out</i> , koffie, thee en versnapering.
Docent:	Han Tuttel (Wie-Is-De-Beste-Makelaar / descherpepen.nl)
Data 2019 en tijd:	zaterdag 16 maart, 13.30 – 17.00 uur zaterdag 11 mei, 9.30 – 13.00 uur zaterdag 12 oktober, 13.30 – 17.00 uur
Locatie:	Hotel De Witte Bergen, Eemnes
Aantal cursisten:	minimaal 6 - maximaal 15

Programma:

- **Informatie onthouden**
Het verschil tussen storytelling en informatie op analytische manier aanbieden.
Het verschil tussen verbaal en tekstueel (bellen/e-mail).
- **Verplaatsen in de persoon**
Wat vindt die persoon prettig qua communicatie?
Het imago van makelaars en stylisten en wat dat betekent voor de communicatie.
Verschillende persoonstypen en hoe je daar je voordeel mee behaalt.
- **Uitleg *Feature dump* versus *3-traps-raket***
Argumenten waarom makelaars 'nee' zeggen (de muur).
Hoe breek je de muur af?
- **Onderbouwen en bewijzen**
Cijfers & grafieken en het waarom daarvan.
- **Leveren wat je klant (de makelaar) wil**
- **Samenvatting en terugkijken op de verwachtingen**

Bij nagenoeg alle onderdelen van de training is een actieve opdracht voor de cursisten.



Ondergetekende schrijft in voor:

TRAINING COMMUNICEREN MET DE MAKELAAR VOOR cursisten MASTER Training LNV VERKOOPSTYLIST

DATA 2019: 16 maart 2019 11 mei 2019 12 oktober 2019 *

* datum van je keuze aankruisen

NAAM:.....

ADRES:.....

TEL:.....E-MAIL.....

Datum:.....Plaats:.....

HANDTEKENING

Aanmeldformulier retour: **uiterlijk twee weken voor aanvang van de training.**

Aanmeldformulier scannen / fotograferen en mailen naar:

info@stylingconceptsgroup.nl

Voorwaarden:

Voor cursisten van de trainingen LNV Vastgoedstylist zijn er aan de Training Verkoopstechnieken geen kosten verbonden. Aanmeldingen worden behandeld op volgorde binnenkomst inschrijfformulieren. Bij volinschrijving wordt cursist de mogelijkheid geboden deel te nemen aan de eerstvolgende Training Verkoopstechnieken op een nader te bepalen tijdstip. Na ontvangst van het compleet ingevulde aanmeldformulier is de plaats definitief gereserveerd. In geval van ziekte van de trainer wordt in overleg een nieuwe trainingsdatum vastgesteld. Kosteloos annuleren voor deelnemer is mogelijk tot uiterlijk 14 dagen voor aanvang van de training. Bij annulering binnen 14 dagen voor aanvang van de cursus of *no show* is cursist een bedrag van € 67,00 ex. BTW verschuldigd. Indien er onvoldoende aanmeldingen zijn, behoudt SC Group zich het recht voor de Training Verkoopstechnieken te annuleren of te verplaatsen naar een nader te bepalen tijdstip. Deelnemer wordt hier tijdig van op de hoogte gesteld.