

ent dat ik mij voor een aan-
del met commercie zal be-

de commerciële slagkracht van on-
dernemingen. We kunnen als trio el-

kernactiviteiten. „De klant ontz-
gen”, noemt Hogguer dat.

Makelaars gaan in zee met verkoopstyliste

heken hangt bo-
e sector nog al-
et risico van af-
eringen op be-
bligaties. De 'ra-
gency's' staan al
tijd klaar met af-
eringen terwijl
nodigde red-
plan voor kre-
rkers uit-
Voor het be-
even heeft dit als
aat dat de toe-
t steeds moeilij-
aarmee toekom-
ei lager kan uit-

10-jaarsrente op
s valt af te lezen
rsie onder beleg-
ien. Ondanks de
urs is voor veel
e korte termijn
lig belangrijker
1 van kansen.
ndelen tijdens
erstellbewegingen
heid, maar de ac-
kan ook kijken
ven van kortlo-
p deze manier
r een stevige pre-
glijkheid in de

BLARICUM, LAREN - Makelaars Sjors Nelemans en Gert Nieuwenhuijse van Gooische Huize Makelaardij o.z. uit Blaricum gaan samenwerken met het bedrijf First Impression Styling van verkoopstyliste Ineke Onkenhout uit Laren. Daarmee spelen ze in op een nieuwe trend.

Het fenomeen verkoopstyling is komen overwaaien uit de Verenigde Staten. De kans om je huis te verkopen voor de gewenste prijs wordt via verkoopstyling vergroot. Via praktische veranderingen en eventuele aanpassingen wordt de woning aantrekkelijk gemaakt voor een breed publiek. „Mensen moeten zich realiseren dat ze hun huis verkopen; niet hun thuis. De huizen zijn vaak veel te vol waardoor je de belangrijke en char-

mantste aspecten van het huis niet meer ziet. Veel van de aspirantkopers kunnen daar niet door heen zien en zien zichzelf niet in dat huis wonen”, aldus Ineke Onkenhout.

Soms staan woningen na verhuizing helemaal leeg. Ook dat is niet gunstig voor een vlotte verkoop. Volgens Onkenhout is dit op te lossen via meubelhuur, wat een extra onderdeel van haar bedrijf zal worden.

De keuze van de makelaar zal mede afhangen van de geboden service. Voor Nelemans en Nieuwenhuijse reden om met Ineke Onkenhout in zee te gaan. „Deze extra service tijdens zo'n belangrijke periode als de verkoop van een huis is toch wel prettig voor de klanten”, aldus de makelaars. Meer info: www.vangooischehuize.nl

*Twee weken g
missie naar d
door de provin
dernemers ui
we een bezoek
Hét brandpun
lingen in die
en bezochten
goed geoutille
de markt. Zo
als het gaat o
beelden van n
voor videocon
geavanceerde
kaar overlegg
kaar zit. Daa
mijn zeker aa
leproblematie
Een groot con
van Cisco vor
Dat bedrijf is
Vraag de jeug
en je zult hor
pjes bekijkt. I
ook Google of
opgekocht. De
verhuisdozen
heerste wel ee*

Nieuwe directeur Schoeman

SOEST - Walter de Boer (45) is per 1 februari aangetreden als vesti-

bij Meeus in Hilversum. De Schoeman groen bedient zowel